

Teamleider Verkoop

HORNBACH Studio is een speciaalzaak. Met meer dan 11.000 m2 badkamers, keukens en vloeren bieden we een enorm assortiment en een nóg betere beleving.

Wat ga je doen?

HORNBACH Studio is een speciaalzaak. Met meer dan 11.000 m2 badkamers, keukens en vloeren bieden we een enorm assortiment en een nóg betere beleving. We adviseren, ontwerpen, begeleiden en installeren. Als Teamleider Verkoop assisteer je de Manager Studio bij het coachen en aansturen van collega's op de afdeling Verkoop.

Jij bent het eerste aanspreekpunt voor jouw Team (Verkoopspecialisten en Verkopers of Backoffice Medewerkers). Hebben ze een vraag? Bij jou kunnen ze terecht. Willen ze beter worden in het voeren van advies- en verkoopgesprekken? Jij coacht ze. Ook zorg je voor voldoende collega's op de vloer en een goede planning.

Tegelijkertijd ben je veel op de vloer te vinden. Je helpt klanten en collega's met advies over projecten en producten. Zo zorg je voor blije klanten en een topverkoop. Ook bespreek je samen met de Manager Studio de financiële resultaten van de afdeling. Zie je ruimte voor verbetering? Laat maar komen die ideeën!

Kortom: samen met je collega Teamleiders en de Manager Studio zorg je voor een goede omzet, tevreden klanten en blije collega's.

Handig om te weten: de geplande opening van HORNBACH Studio is in de zomer van 2026. Je startdatum is in overleg. Je wordt ingewerkt op diverse locaties. Uiteraard volledig betaald!

Wat breng jij mee?

- Je denkt als een mbo'er en neemt retailervaring met je mee.
- Je hebt minstens 1 jaar ervaring met leidinggeven en weet hoe je een team optimaal kunt laten presteren.
- Je bent zo'n typische mouwenopstropser. Zo iemand die leidt door het goede voorbeeld te geven. En motiveert door het beste in iemand naar boven te halen.
- Je denkt in oplossingen.
- Administratieve processen? Daar draai jij je hand niet voor om.
- Je voelt je verantwoordelijk voor wat je doet – en straalt dat uit. Je team volgt vanzelf.
- Je zet de klant altijd op nummer één en inspireert jouw team om hetzelfde te doen.

Wat wij jou bieden

- De ruimte om te pionieren en mee te bouwen aan een volledig nieuw concept binnen HORNBACH.
- Een goed salaris. Dat - afhankelijk van wat jij meebrengt - ligt tussen € 3.226,- t/m € 4.609,-.
- Een lekker resultaat voor HORNBACH? Dan ook een lekkere bonus - die kan oplopen tot ¼ maandsalaris - ieder kwartaal.
- Een jaarcontract voor 32 of 38 uur per week. Na 7 maanden bespreken we of we voor onbepaalde tijd door gaan. Daar gaan we voor!
- 24 dagen per jaar om vakantie te vieren.
- Reiskostenvergoeding: reis je met het OV 2e klas? Dat betalen wij. Kom je met de auto en is een enkele reis meer dan 10 kilometer? Dan krijg je €0,23 per kilometer met een maximum van 40 kilometer per dag.
- Een versbereide maaltijd van onze kok, zodat je ook op de koopavond weer met volle kracht vooruit kunt.
- Een goed geregeld pensioen. Wij betalen 2/3e van de premie, jij de rest.